Inversión global en la nueva economía digital

Tecnología + Innovación = Oportunidad

Queridos impasibles digitales,

Con el cierre del **primer semestre de 2026** queremos compartir con vosotros una nueva carta de seguimiento de Impassive Growth. Pero esta carta tiene además un significado especial.

Hace poco más de un año, el **13 de junio de 2025,** Impassive Growth recibió la aprobación de la CNMV y comenzó oficialmente su andadura. Ese primer aniversario, celebrado hace apenas unas semanas, convierte esta carta en una ocasión especialmente adecuada para hacer balance de lo vivido hasta ahora.

En nuestra primera carta explicamos cómo había nacido el proyecto, cuál era su filosofía de inversión y qué papel jugaban Bitcoin, la inteligencia artificial, los semiconductores, las finanzas digitales o la computación cuántica dentro de la cartera.

Doce meses después, creemos que esta es una buena ocasión para hacer algo más que un simple repaso de resultados. Queremos compartir cómo ha evolucionado nuestra forma de entender la economía digital y cómo esa evolución se ha trasladado a la arquitectura de la cartera.

Porque, al igual que la propia economía digital, **Impassive Growth también ha evolucionado durante este primer año.**

"Al igual que la propia economía digital, Impassive Growth también ha evolucionado durante este primer año"

REPRESENTANDO LA ECONOMÍA DIGITAL

Cuando lanzamos Impassive Growth definimos un universo de inversión formado por las principales tendencias que, en nuestra opinión, estaban impulsando la transformación de la economía: Bitcoin, las finanzas digitales, la inteligencia artificial, los semiconductores o la computación cuántica.

Aquella clasificación nos permitió construir la primera versión de la cartera y explicar de una forma sencilla dónde invertía el fondo.

Sin embargo, durante este primer año hemos observado algo especialmente relevante.

La economía digital no evoluciona como una colección de sectores independientes, sino como un sistema en el que unas capas se apoyan sobre otras.

"La economía digital no evoluciona como una colección de sectores independientes, sino como un sistema en el que unas capas se apoyan sobre otras"

Las fronteras que hace apenas unos años parecían relativamente claras hoy resultan mucho más difusas.

Empresas que nacieron como mineras de Bitcoin, como **Core Scientific, Hut 8** o **IREN,** están aprovechando su acceso a energía, centros de datos y capacidad de computación para desarrollar nuevas líneas de negocio ligadas a la inteligencia artificial. Plataformas financieras como **Mercado Libre** incorporan cada vez más activos digitales, stablecoins y servicios basados en blockchain. Al mismo tiempo, el crecimiento de la inteligencia artificial está impulsando inversiones masivas en semiconductores, centros de datos, infraestructura energética y capacidad de computación.

La consecuencia es que cada vez resulta más difícil entender una empresa desde una única temática.

Esa misma realidad también ha cambiado nuestra forma de construir la cartera.

Hoy ya no intentamos representar únicamente una colección de tendencias tecnológicas. Intentamos representar el funcionamiento de la propia economía digital:

LAS CAPAS DE LA ECONOMÍA DIGITAL

Un sistema interconectado en el que cada capa cumple una función esencial

Compañías como Strategy, Metaplanet, Strive, XXI o Capital B representan distintas aproximaciones a un fenómeno que apenas existía hace unos años y que hoy constituye uno de los segmentos más dinámicos del ecosistema

Seguimos organizando el fondo en un núcleo estructural, una cartera táctica y una capa de opcionalidad tecnológica, pero dentro de esa estructura buscamos que los activos elegidos representen, cada vez mejor, las distintas funciones que hacen posible esta nueva economía

Todo comienza con la **capa monetaria**, representada por **Bitcoin** y, desde este semestre, también por **Circle,** una compañía que refleja cómo los dólares digitales empiezan a convertirse en una pieza más de esta nueva infraestructura financiera.

Sobre esa base se desarrolla una **segunda capa,** formada por empresas cuya estrategia gira en torno a Bitcoin como activo de reserva. Compañías como **Strategy, Metaplanet, Strive, XXI** o **Capital B** representan distintas aproximaciones a un fenómeno que apenas existía hace unos años y que hoy constituye uno de los segmentos más dinámicos del ecosistema.

El siguiente nivel corresponde a la **infraestructura blockchain,** donde agrupamos las compañías que permiten que esta economía funcione cada día. Aquí encontramos plataformas de negociación como **Coinbase** y **Bullish,** así como empresas de servicios financieros especializados como **Galaxy Digital,** que proporcionan la infraestructura necesaria para custodiar, intercambiar, financiar y desarrollar los activos digitales.

Pero ninguna economía digital puede desarrollarse sin una infraestructura física capaz de soportarla.

Por eso la siguiente capa está formada por los **semiconductores** y, desde este semestre, también por la **infraestructura de centros de datos,** una incorporación que refleja la importancia creciente que está adquiriendo la capacidad de computación en el desarrollo de la inteligencia artificial.

Sobre todas estas capas se desarrollan las **aplicaciones digitales,** representadas por compañías como **Mercado Libre, Robinhood** y **Block,** que acercan toda esta infraestructura tecnológica al usuario final mediante plataformas de comercio, pagos, inversión y servicios financieros digitales.

Finalmente, reservamos una pequeña parte de la cartera para la **computación cuántica,** representada por compañías como **IonQ, Rigetti** y **D-Wave**. Se trata de una tecnología todavía emergente, con un enorme potencial transformador, pero también con un elevado grado de incertidumbre. Precisamente por ello mantenemos una exposición deliberadamente limitada: suficiente para participar en su posible desarrollo futuro, pero sin que su evolución condicione el comportamiento global de la cartera.

Esta forma de entender la economía digital complementa nuestra estructura habitual de gestión. Seguimos organizando el fondo en un **núcleo estructural,** una **cartera táctica** y una **capa de opcionalidad tecnológica**, pero dentro de esa estructura buscamos que los activos elegidos representen, cada vez mejor, las distintas funciones que hacen posible esta nueva economía.

Creemos que esta es, probablemente, la evolución más importante que ha experimentado Impassive Growth desde su lanzamiento.

No porque haya cambiado nuestra filosofía de inversión.

Sino porque hoy creemos que la cartera representa de una forma mucho más completa y coherente la economía digital que pretendemos capturar.

DE LA ARQUITECTURA AL PROCESO DE INVERSIÓN

En las páginas anteriores hemos explicado cómo entendemos la economía digital y por qué estructuramos la cartera mediante distintas capas. Esa es la arquitectura del fondo.

Pero esa arquitectura responde únicamente a una primera pregunta:

¿Qué queremos representar?

La segunda pregunta es igualmente importante:

¿Cómo invertimos en ello?

Nuestra respuesta combina tres enfoques de inversión diferentes. Los tres persiguen el mismo objetivo —capturar el crecimiento de la economía digital—, pero utilizan instrumentos y reglas de gestión distintas.

NUESTRO PROCESO DE INVERSIÓN

Tres motores complementarios para capturar el crecimiento de la economía digital

1 COMPAÑÍAS. NÚCLEO ESTRUCTURAL.

El primer enfoque constituye el núcleo de la cartera.

Aquí seleccionamos directamente aquellas compañías que representan cada una de las capas de la economía digital y que, en nuestra opinión, ofrecen un elevado potencial de creación de valor a largo plazo.

A diferencia de otros bloques de la cartera, no pretendemos replicar un índice ni obtener una exposición amplia a un sector. Preferimos seleccionar compañías concretas cuando creemos que esa selección puede aportar valor.

La selección de compañías es discrecional. Su gestión no. Una vez construida la cartera, el peso de cada posición evoluciona automáticamente siguiendo nuestras reglas matemáticas. Cuando el sistema detecta oportunidades, aumenta progresivamente la exposición mediante compras escalonadas.

Cuando una posición alcanza los niveles previstos por el modelo, realiza ventas parciales y vuelve a generar liquidez.

La siguiente tabla resume cómo se materializa actualmente este enfoque de inversión.

	REPRESENTACIÓN ACTUAL
Capa monetaria	WisdomTree Physical Bitcoin ETP, Circle.
Tesoreras Bitcoin	Strategy, Metaplanet, Strive, XXI, Capital B.
Infraestructura Blockchain	Galaxy Digital, Coinbase, Bullish. CoinShares Bitcoin Miners ETF (Cipher Digital, Hut 8, Keel, Iren, Riot, Mara, Hive, Cleanspark, Bitdeer, Digi, etc.).
Aplicaciones digitales	Mercado Libre, Robinhood, Block.

2 INDUSTRIAS. MOTOR TÁCTICO.

Hay industrias, como la inteligencia artificial, los semiconductores o la infraestructura digital, donde creemos que resulta más eficiente obtener exposición mediante ETFs especializados que intentar identificar hoy qué compañías terminarán siendo las grandes ganadoras dentro de diez años.

Además, estos vehículos nos permiten representar cada una de estas tendencias de una forma amplia y diversificada, evitando que el comportamiento de una única empresa condicione la evolución de todo el bloque.

Este motor se gestiona mediante reglas de **momentum** y **fuerza relativa**, aumentando o reduciendo automáticamente la exposición en función de la evolución de cada industria. Cuando una tendencia gana fortaleza relativa frente al resto, el sistema incrementa su peso. Cuando la pierde, reduce la exposición y genera liquidez que podrá destinarse a aquellas áreas que presenten un mejor comportamiento.

De este modo, mientras el **motor estratégico** busca capturar el crecimiento de compañías concretas con un elevado potencial a largo plazo, el **motor táctico** pretende mantener la cartera expuesta a las industrias que, en cada momento, lideran la evolución de la economía digital.

La siguiente tabla resume las industrias que actualmente forman parte de este bloque.

	REPRESENTACIÓN ACTUAL
Inteligencia artificial	ARK Artificial Intelligence & Robotics ETF
Semiconductores	VanEck Semiconductor UCITS ETF
Infraestructura digital	Global X Data Center & Digital Infrastructure UCITS ETF

3 OPCIONALIDAD TECNOLÓGICA.

Por último, reservamos una pequeña parte de la cartera a tecnologías que todavía se encuentran en una fase muy temprana de desarrollo, pero cuyo potencial transformador podría llegar a ser muy significativo, aunque también presenta un elevado grado de incertidumbre.

Actualmente esta función la desempeña la computación cuántica.

La función de este bloque no es explicar la rentabilidad del fondo en el corto plazo. Su objetivo es aportar **opcionalidad**: mantener una exposición limitada a tecnologías con un elevado potencial, pero limitando al mismo tiempo el riesgo que asume la cartera.

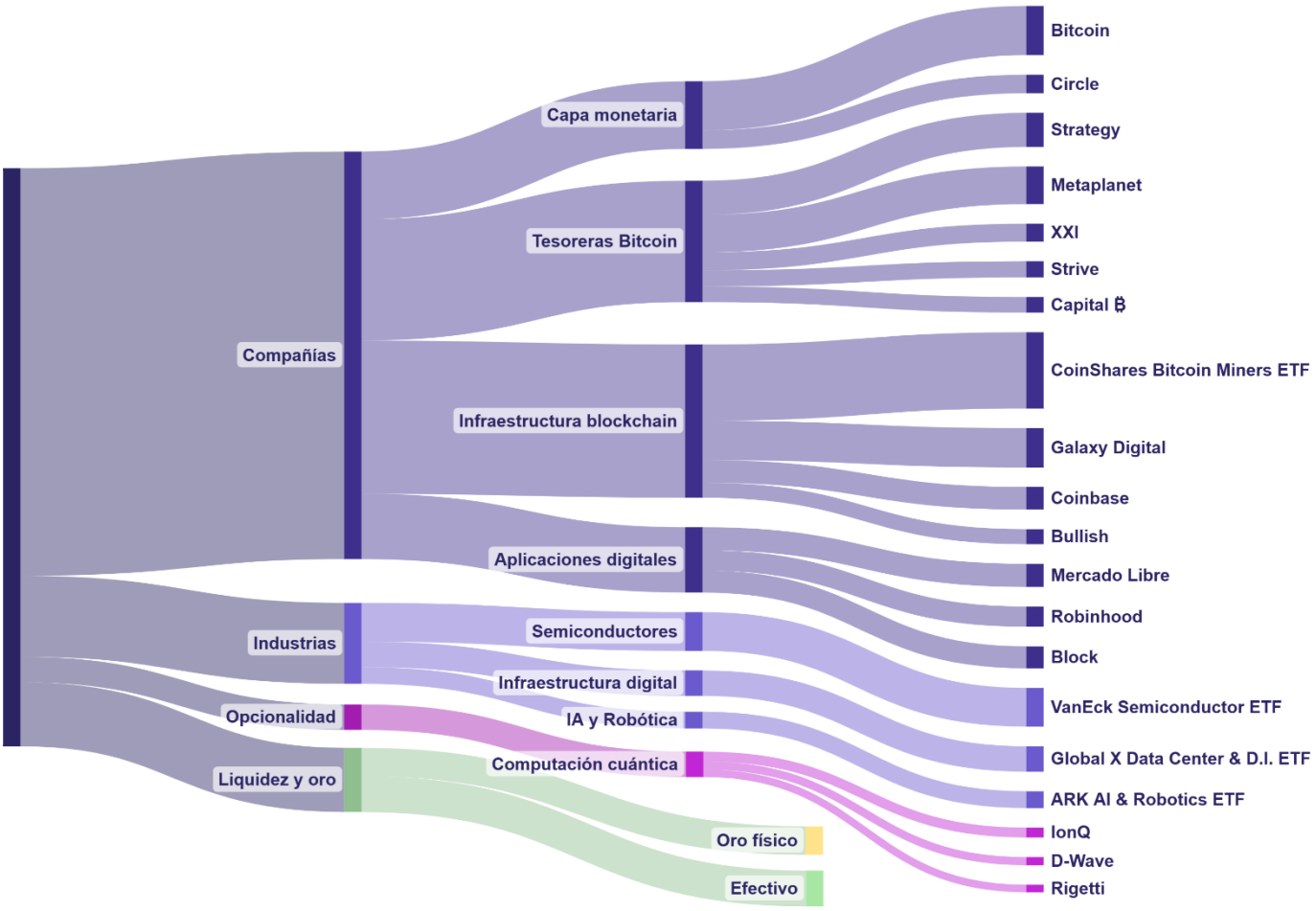
> *Mientras el motor estratégico busca capturar el crecimiento de compañías concretas con un elevado potencial a largo plazo, el motor táctico pretende mantener la cartera expuesta a las industrias que, en cada momento, lideran la evolución de la economía digital*

Si alguna de estas compañías desarrolla plenamente su potencial, nuestras reglas matemáticas irán realizando ventas parciales conforme aumente su peso dentro del fondo. Si, por el contrario, la tesis no llega a materializarse, el impacto sobre el conjunto de la cartera será reducido.

La siguiente tabla resume las posiciones que actualmente forman parte de este enfoque.

	REPRESENTACIÓN ACTUAL
Computación cuántica	IonQ, Rigetti, D-Wave

El siguiente esquema resume cómo trasladamos nuestra visión de la economía digital a una cartera de inversión:



Proceso de inversión de Impassive Growth.

La **liquidez** y el **oro** no constituyen un cuarto enfoque de inversión.

Son una consecuencia natural del propio sistema de gestión. En Impassive Growth, la liquidez no es una decisión discrecional, sino el resultado de la aplicación de nuestras reglas matemáticas.

La liquidez se genera de dos formas distintas. En el bloque de **compañías** procede de las ventas parciales que realiza el algoritmo cuando determinadas posiciones alcanzan los niveles de revalorización previstos por el sistema. En el bloque de **industrias** nace de la reducción automática de la exposición cuando las reglas de *momentum* y fuerza relativa detectan una pérdida de fortaleza. En ambos casos, ese capital queda disponible para volver a invertirse cuando aparecen nuevas oportunidades.

Más allá de las nuevas incorporaciones, el principal cambio durante el semestre ha sido la redistribución del peso de cada uno de estos bloques como consecuencia de nuestras reglas matemáticas

El **oro** complementa esa liquidez como activo monetario dentro de la cartera. No forma parte de ninguno de los tres enfoques de inversión, sino que actúa como una reserva de valor mientras el sistema espera nuevas oportunidades para volver a desplegar el capital.

Estas reglas no han sido desarrolladas específicamente para Impassive Growth. Son una adaptación de la filosofía de gestión sistemática que llevamos aplicando desde hace casi ocho años en Impassive Wealth. Aunque ambos fondos invierten en universos completamente distintos, comparten el mismo principio: dejar que sean las reglas, y no las emociones, las que determinen cuándo aumentar o reducir la exposición al mercado.

Más allá de las nuevas incorporaciones, el principal cambio durante el semestre ha sido la redistribución del peso de cada uno de estos bloques como consecuencia de nuestras reglas matemáticas.

El bloque de **compañías** fue el que experimentó una corrección más intensa durante el semestre. Como consecuencia, el sistema fue aumentando progresivamente su peso mediante compras escalonadas realizadas a precios inferiores.

Al mismo tiempo, el bloque de **industrias** redujo su peso relativo dentro de la cartera. No porque hayamos perdido convicción en estas tendencias, sino porque la evolución del mercado y nuestras reglas de gestión así lo fueron indicando.

La **opcionalidad tecnológica**, por su parte, apenas experimentó cambios. Su función continúa siendo la misma: mantener una exposición reducida a tecnologías con un elevado potencial de crecimiento, pero también con un alto grado de incertidumbre.

Durante el semestre también seguimos perfeccionando la representación de la economía digital. Incorporamos **Circle** para reforzar la capa monetaria mediante una de las compañías más relevantes del ecosistema de las *stablecoins*. Añadimos **Strive** y **XXI** al grupo de tesoreras Bitcoin, incorporamos una exposición específica a **infraestructura digital** mediante un ETF especializado en centros de datos y actualizamos el ETF de **inteligencia artificial**, adaptándolo a la rápida evolución que está experimentando el sector.

Esa combinación entre una visión estable de largo plazo y una gestión sistemática capaz de adaptarse de forma automática a la evolución del mercado constituye uno de los principales rasgos que definen hoy a Impassive Growth

Creemos que este punto merece una reflexión final.

La **arquitectura** del fondo apenas ha cambiado desde su lanzamiento. Seguimos convencidos de que las grandes transformaciones de la economía digital pueden entenderse mediante las distintas capas que hemos descrito anteriormente.

Lo que sí evoluciona continuamente es la cartera que utilizamos para representarlas. Cambian las empresas, evolucionan las industrias y aparecen nuevas oportunidades de inversión. Pero, sobre todo, cambia la forma en la que nuestras reglas matemáticas distribuyen el capital entre los distintos enfoques de inversión conforme evolucionan los mercados.

En nuestra opinión, esa combinación entre una visión estable de largo plazo y una gestión sistemática capaz de adaptarse de forma automática a la evolución del mercado constituye uno de los principales rasgos que definen hoy a Impassive Growth.

DEL PROCESO A LOS RESULTADOS

Hasta ahora hemos explicado cómo entendemos la economía digital, cómo estructuramos la cartera y qué reglas seguimos para gestionarla.

Sin embargo, toda esa arquitectura solo tiene sentido si es capaz de enfrentarse a los mercados reales.

Como en toda carta semestral, ha llegado el momento de dejar a un lado la teoría y repasar cómo se ha comportado Impassive Growth durante estos seis primeros meses del año.

Evolución del fondo

	Fecha de inicio	Rentabilidad YTD	Patrimonio	Partícipes
Clase R	13/06/2025	5,03%		
Clase F	13/06/2025	5,29%	2.720.862 €	197
Clase i (*)	06/03/2026	7,44%		

(*) La clase I se abrió casi 9 meses después de la R y la F.

Advertencia: Las cifras se refieren al pasado. Las rentabilidades pasadas no constituyen un indicador fiable de las rentabilidades futuras.

Más allá de los datos, este semestre ha servido para comprobar cómo responde el fondo en un entorno especialmente exigente para los activos digitales. Durante estos meses hemos visto fuertes movimientos en Bitcoin, importantes diferencias de comportamiento entre las distintas industrias tecnológicas y una elevada dispersión entre compañías individuales.

Precisamente en escenarios como este es donde nuestra filosofía de gestión cobra mayor importancia.

> *Nuestro objetivo es capturar el crecimiento del conjunto de la economía digital mediante una cartera de compañías, industrias y tecnologías gestionadas de forma sistemática*

Impassive Growth no es un fondo de Bitcoin

Hoy cualquier inversor puede obtener exposición a Bitcoin de forma muy sencilla, ya sea mediante la compra directa del activo o a través de un ETF o un ETP que replique su comportamiento. Impassive Growth nace precisamente para ofrecer algo diferente.

Bitcoin constituye una pieza fundamental dentro de nuestra cartera, pero nuestro objetivo es capturar el crecimiento del conjunto de la economía digital mediante una **cartera de compañías, industrias y tecnologías gestionadas de forma sistemática.**

Aunque el **iShares Bitcoin Trust ETF (IBIT)** cayó un **-31,15%** (medido en euros) durante el primer semestre, **Impassive Growth F** obtuvo una rentabilidad del **+5,29%**. Si ampliamos el plazo al inicio del fondo (13/06/2025) los datos son **-43,91%** para el **IBIT** y **-2,94%** para **Impassive Growth F**. Esta diferencia refleja el papel que desempeñan el resto de los motores de inversión y la aplicación de nuestras reglas matemáticas.

Activo	Rentabilidad 1er semestre 2026 (eur)	Rentabilidad desde inicio (13/06/2025)
Impassive growth F	+5,29 %	-2,94 %
Ishares Bitcoin Trust ETF (IBIT) (*)	-31,15 %	-43,91 %

(*) IBIT se utiliza como referencia por ser uno de los mayores ETF de Bitcoin del mundo. Ambas rentabilidades están expresadas en euros.

Advertencia: Las cifras se refieren al pasado. Las rentabilidades pasadas no constituyen un indicador fiable de las rentabilidades futuras.

Fuente: Morningstar y elaboración propia. Datos a 30/06/2026. Evolución iG vs IBIT 2026.

Fuente: Morningstar y elaboración propia. Datos a 30/06/2026. Evolución iG vs IBIT desde inicio.

Este comportamiento pone de manifiesto que, incluso manteniendo una elevada exposición al ecosistema Bitcoin, el fondo puede ofrecer una evolución significativamente distinta gracias a la combinación del resto de motores de inversión y a la aplicación de nuestras reglas matemáticas.

Una aclaración importante: La comparación tiene carácter exclusivamente ilustrativo y no implica que ambos vehículos tengan el mismo objetivo o política de inversión.

EL MOTOR ESTRATÉGICO: COMPAÑÍAS

Si el apartado anterior mostraba por qué Impassive Growth no se comporta como una inversión directa en Bitcoin, el siguiente gráfico ayuda a entender por qué ocurre.

El **bloque de compañías** representa el **núcleo estratégico** de la cartera y concentra actualmente la mayor parte de la inversión, así que es el que vamos a analizar con mayor profundidad. Aquí seleccionamos aquellas empresas que, en nuestra opinión, ofrecen una representación de las distintas capas de la economía digital.

Durante este semestre ha sido también el bloque que ha experimentado una mayor volatilidad.

Lejos de intentar evitar estas oscilaciones, nuestro sistema las utiliza para aumentar progresivamente la exposición mediante compras escalonadas, mientras que las fuertes subidas generan ventas parciales y nueva liquidez.

El resultado es una gestión completamente sistemática que intenta aprovechar la volatilidad en lugar de combatirla.

IMPASSIVE GROWTH VS MOTOR ESTRATÉGICO – COMPAÑÍAS. 1ER SEMESTRE 2026.

Fuente: Morningstar y elaboración propia. Datos a 30/06/2026.

La mayoría de las posiciones cierran el periodo con rentabilidades negativas, muchas de ellas con caídas comprendidas entre el -30% y el -50%. Sin embargo, Impassive Growth finaliza el semestre en positivo

El gráfico resume muy bien el comportamiento del motor estratégico durante el semestre.

A primera vista llama la atención un hecho: **la mayoría de las posiciones cierran el periodo con rentabilidades negativas,** muchas de ellas con caídas comprendidas entre el **-30%** y el **-50%**. Sin embargo, **Impassive Growth finaliza el semestre en positivo.**

Esta diferencia responde, principalmente, a dos factores.

En primer lugar, al excelente comportamiento del **CoinShares Bitcoin Mining ETF (WGMI)**, que acumula una rentabilidad superior al **80%**. Este ETF invierte principalmente en compañías mineras de Bitcoin que, durante los últimos años, han comenzado a transformar parte de su infraestructura energética y de computación para dar servicio al desarrollo de la inteligencia artificial. Una evolución que ya comentábamos al inicio de esta carta y que constituye uno de los mejores ejemplos de cómo las distintas capas de la economía digital empiezan a converger.

En segundo lugar, a la propia gestión sistemática del fondo. La fuerte revalorización del ETF permitió al algoritmo realizar ventas parciales y generar liquidez, mientras que las caídas de compañías como **Strategy, Metaplanet, Capital ₿** o **Strive** activaron compras escalonadas a precios progresivamente inferiores.

En otras palabras, el sistema fue realizando ventas parciales en las posiciones que más se habían revalorizado y utilizando esa liquidez para comprar aquellas que más habían corregido, manteniendo de forma automática los pesos objetivo definidos para la cartera. Todo ello sin realizar previsiones sobre el mercado ni tomar decisiones discrecionales. Precisamente en un entorno de elevada volatilidad como el vivido durante este semestre es donde este proceso de gestión muestra mejor su utilidad.

Los principios que definen Impassive Growth: una visión de largo plazo, reglas matemáticas y una gestión completamente sistemática

MIRANDO AL FUTURO

Hace un año comenzábamos este proyecto con una idea muy clara: construir una cartera capaz de representar el crecimiento de la economía digital mediante un proceso de inversión sistemático, disciplinado y con vocación de largo plazo.

Doce meses después, esa idea sigue siendo exactamente la misma.

Lo que ha evolucionado es nuestra forma de entender la propia economía digital. Hoy comprendemos mejor cómo interactúan sus distintas capas, cómo convergen tecnologías que hace pocos años parecían independientes y cómo esa evolución debe reflejarse en la cartera.

Creemos que este proceso no ha hecho más que empezar. La economía digital seguirá cambiando y, con ella, aparecerán nuevas compañías, nuevas tecnologías y nuevas oportunidades de inversión. Nuestro trabajo consistirá en seguir adaptando la cartera a esa evolución sin renunciar nunca a los principios que definen Impassive Growth: **una visión de largo plazo, reglas matemáticas y una gestión completamente sistemática.**

Con toda probabilidad, dentro de unos años volveremos a leer esta carta y descubriremos nuevas formas de entender la economía digital. Si eso ocurre, será una buena noticia. Significará que la economía sigue evolucionando y que nosotros seguimos aprendiendo con ella.

Muchas gracias por la confianza que habéis depositado en nosotros durante este primer año. Esperamos seguir recorriendo juntos este camino durante muchos más.

- **Comprender la economía digital.**
- **Representarla con rigor.**
- **Gestionarla con disciplina.**

Juan Manuel Rodríguez

Gestor de Impassive Wealth / Impassive Growth

El compartimento Impassive Growth (Clase R; ES0110407055, clase F: ISIN ES0110407170 y clase I:ISIN ES0110407188) forma parte del fondo Gestión Boutique VI, inscrito en el registro de la CNMV con el número 5206/5 y con fecha de modificación del folleto el 13/06/2025. El fondo está gestionado por Andbank Wealth Management SGIIC, S.A. (Grupo Andbank). La categoría es Global y el nivel de riesgo es 5/7 (siendo 7 riesgo muy alto). La entidad depositaria es Banco Inversis, S.A., y la firma auditora es Deloitte Auditores, S.L.

Esta publicación y su contenido no constituyen una oferta, invitación o solicitud de compra, venta o suscripción de valores u otros instrumentos, ni constituye una recomendación personal.
Tiene disponible de forma gratuita y accesible para su consulta toda la información acerca de los productos de inversión (KIID, informe semestral, folleto, DFI, reglamento de gestión y cuentas anuales) en la página web de la gestora Andbank Wealth Management SGIIC, S.A.U.: https:// www.andbank.es/andbank-wealth-management/fondos/ y en la página web de la CNMV: https://www.cnmv.es.
Es importante que consulte y conozca dicha información, así como los riesgos inherentes al producto. Le recordamos que: rentabilidades pasadas no implican ni presuponen rentabilidades futuras y que toda inversión en mercados financieros conlleva un riesgo, incluido el potencial riesgo de pérdida parcial o total del capital invertido o el de ausencia de rentabilidad. El nivel de riesgo y la información específica de cada uno de los Fondos de Inversión o SICAV están detallados en el Folleto Informativo o Documento de Datos Fundamentales para el Inversor (DFI) disponible en la página web de Andbank Wealth Management (https://www.andbank.es/andbank-wealth-management/fondos/) y en la página web de la Comisión Nacional del Mercado de Valores (www.cnmv.es).
La inversión en mercados financieros conlleva, entre otros: riesgo de mercado, de liquidez, de tipos de interés, de tipo de cambio, de inversión en países emergentes; así como concentración geográfica y sectorial. Estos riesgos pueden representar la pérdida parcial o total del capital invertido, o ausencia de rentabilidad. El nivel del riesgo del fondo es de carácter indicativo y está calculado basándose en datos históricos que pueden no constituir un indicador fiable del futuro perfil de riesgo. No existen garantías de que la categoría indicada vaya a permanecer inalterada y que esta puede variar a lo largo del tiempo.
Andbank Wealth Management se encuentra adscrita al Fondo de Garantía de Inversión (FOGAIN) y sujeta a supervisión por parte del Banco de España y de la CNMV. Puede obtener información adicional sobre los supuestos y formas de reclamar la garantía, así como su alcance en https://www.andbank.es. Andbank Wealth Management, S.G.I.I.C., S.A.U. • CIF: A-78567153 • Calle Serrano, 37 - 1ª • Registro Mercantil de Madrid: Tomo 31.045, Folio 5, Sección 8ª, Hoja M-558.774 • Registro de Sociedades Gestoras de Instituciones de Inversión Colectiva de la CNMV: nº 237.